

Salgskonsulent til det professionelle marked. Bl.a. restauranter, caféer, hoteller og kantiner i distrikt Vestjylland.

KEN storkøkken a/s, Aarhus søger en Salgskonsulent med et energiniveau et stykke over gennemsnittet.

Jobbet:

Med reference til Salgschefen vil du få ansvaret for blandt andet:

- Vedligeholde og udbygge langvarige kunderelationer til såvel nuværende som potentielle kunder.
- Rådgive kunderne omkring investeringer – primært i vores omfattende maskinsortiment (på isenkramsidens arbejder du tæt sammen med en kollega i distriktet).
- Udarbejdelse af tilbud og opfølgning på samme.
- Lejlighedsvis deltagelse i minimesser og vores kundearrangementer i huset.

Dine kvalifikationer:

- Du er meget seriøs, og rådgiver kun om ting, som du har forstand på (vi sørger naturligvis for en grundig oplæring).
- Du er høflig og serviceminded med en god indlevelsessevne. Du er i stand til at analysere kundens behov og med vægt på kvalitet, inspiration og god service, tilbyde de rigtige løsninger.
- Du er optimistisk, åben og byder ind med nye idéer. Du ser muligheder og tænker positivt.
- Du er resultatsøgende, beslutsom og har høj selvtillid. Du kan derfor lide at blive udfordret.
- Du er en "slider" med et godt salgsdrive. Herudover er du proaktiv og holdspiller.
- Du er "købmand" og har evnen til at afslutte en handel. Uden at kunden føler sig presset.
- Du har en god formuleringsevne i almindelighed og verbalt i særdeleshed.
- Du har øje for, at gode relationer skaber salg. Og du er derfor god til at netværke.
- Det er et krav, at du har IT kendskab som minimum på brugerniveau. Kendskab til CRM er en fordel.
- Du har bopæl central i distriktet (f.eks. Esbjerg- eller Herningområdet).
- Vi forestiller os, at du har erfaring som kok, tjener, F&B Manager eller lignende.

Vi tilbyder dig:

Hos KEN storkøkken vægter vi et åbent og socialt arbejdsmiljø højere end de fleste. Der skal være plads til småsnak om andet end arbejde. Det er ikke fordi, vi ikke laver noget. Vi har heldigvis travlt, men det overskygger ikke dagligdagshumoren i firmaet. Vores firmakultur er præget af indflydelse på egne ansvarsområder og lysten til at gøre en forskel, hvilket vi mener, er nøglen til vores succes. Lige bag dig har du firmaets interne sælgere, projektmedarbejdere og mange andre dygtige og engagerede kollegaer. Ydermere tilbyder vi en kultur, hvor den enkelte medarbejders udvikling prioriteres højt. Flere af vores nuværende ledere startede faktisk hos os som elever.

Lyder jobbet som noget for dig, og mener du, at du har, hvad der skal til? Så kan vi næsten ikke vente med at høre fra dig!

Hvad kan du tilbyde os? Og hvad er dine forventninger til stillingen - og til os? Send en ansøgning pr. mail hurtigst muligt og **senest 5. juni 2016** til:

LJ@kenstorkoekken.dk

eller til:

KEN storkøkken a/s
Runetoften 15
8210 Århus V

Telefon 86248400
Att.: Personalekonsulent Lars Janke

Tiltrædelse: Den 1. August 2016 eller efter nærmere aftale.

Din ansøgning vil naturligvis blive behandlet fortroligt.

Vi glæder os til at høre fra dig.

KEN storkøkken a/s er med en trecifret millionomsætning blandt de førende i branchen. Vores mission er at sikre kunden optimal funktionalitet i storkøkkenet via en professionel, individuel rådgivning og et bredt program af kvalitetsbaserede produkter og serviceydelser. Blandt andet egen serviceorganisation med 40 serviceteknikere fordelt over hele landet. Lær os bedre at kende på: www.kenstorkoekken.dk.

KEN storkøkken a/s er en del af KEN koncernen: www.ken.dk.

